Startti Plus – Tukea yrittäjälle myynnissä ja markkinoinnissa onnistumiseen

Autamme sinua onnistumaan palveluidesi ja tuotteidesi myynnissä ja markkinoinnissa. Saat meiltä sparrausta ja vinkkejä myyntityöhön ja tukea markkinointitaidoillesi.

Kenelle koulutus sopii?

Startti Plus on maksuton palvelu yrittäjille, jotka ovat saaneet starttirahaa.

Asiakkaiden kokemuksia

"*Kaikkien aloittavien yrittäjien pitäisi käydä tämä! Oli niin hyvä. Sain välittömästi toimivaa apua myyntiin ja asiakkaiden hankintaan.*"
Broderjahkob toteuttaa yritystapahtumia

"*Ajallinen panostus oli erittäin tuottava. Vetäjä oli rento ja asiallinen. Meillä on omasta mielestämme hyvä palvelu mutta sitä ei olla osattu kertoa asiakkaalle. Nyt se on kerrottu ytimekkäästi nettisivuilla ja osaamme tuoda sen esiin asiakastapaamisissa*". (rakennusalan yrittäjä)

"*Sain mallin toteuttaa myyntiä. Nyt on selkeät tavoitteet ja tiedän miten ne voisin saavuttaa. Jatkotapaamisissa keskityttiin tarjousten tekemiseen, asiakkaiden tavoittamiseen, tapaamisiin, lisämyynnin tekemiseen*" (vaikuttajamarkkinointia tekevä yrittäjä)

"*Tavoitteet pilkottiin pienemmäksi ja ymmärrettäväksi. Hinnoittelu uudistettiin. Nyt on konkreettinen markkinointisuunnitelma jonka mukaan on helppo toteuttaa toimenpiteitä*". *Myyntiin suunnitelmallisuutta. Nyt kolme uutta 5000e kauppaa saatu.*" (pelialan yrittäjä)

"*verkkosivut ovat nyt paremmat. Siellä kerrotaan selkeästi miten palvelu toimii ja miksi siitä kannattaa maksaa*". *Markkinointiin tein yksinkertaisen somemarkkinointisuunnitelman, joka toimii.*"
(verhoilija)

" *Tuloksena selkeä toimenpidesuunnitelma, jonka tavoitteena on tuplata myynti. En enää houkuttele asiakkaita alennuksilla vaan paremmilla palveluilla ja asiakkaan huomioimisella*"
(parturikampaaja)

Koulutuksen sisältö

Autamme sinua onnistumaan palveluidesi ja tuotteidesi myynnissä ja markkinoinnissa

Teemme kanssasi tuotteistasi helpommin ostettavia.
Helpotamme palvelusi ja tuotteesi näkyväksi tekemistä.
Autamme sinua tekemään kannattavia ratkaisuja.
Annamme vinkkejä ja neuvoja, kuinka löydät asiakkaita ja saat myyntiä aikaiseksi.

Miten sen teemme?

Tuot esiin tarpeitasi ja huoliasi markkinointiin ja myyntiin liittyen.
Autamme sinua asettamaan tavoitteet myynnille ja markkinoinnille.
Saat ratkaisuehdotuksia, vinkkejä ja neuvontaa tavoitteidesi saavuttamiseksi.
Saat tapaamisen jälkeen saat konkreettiset vinkit ja toimenpidesuositukset kirjallisena, joita voit välittömästi hyödyntää.

Sovimme kanssasi 1,5 tunnin mittaisen tapaamisen. Tapaaminen voidaan pitää etänä Teamsin kautta tai livenä Taitotalon tiloissa Helsingissä Pitäjänmäellä (Valimotie 8) tai Uudenmaan alueella sinun tiloissasi tai muussa sopimassamme paikassa lähellä sinua. Tapaamisessa löydetään yhdessä konkreettisia keinoja uusien asiakkaiden hankkimiseen ja myynnin lisäämiseen.

Halutessasi ja tarpeen vaatiessa voimme pitää 1-4 jatkotapaamista, joissa syvennymme sinulle tärkeisiin markkinoinnin ja myynnin kysymyksiin tarkemmin.

Kanssasi markkinoinnin ja myynnin kysymyksiä ovat ratkaisemassa Kimmo, Ulla ja Esko. He ovat käytännön asiantuntijoita ja kokeneita kouluttajia, jotka ovat työskennelleet satojen yrittäjien kanssa. Kullakin on omat erityisosaamisensa ja tapansa toimia. Heidän kanssaan on helppo keskustella yrityksesi markkinoinnin ja myynnin ratkaisuista.

Me emme anna ympäripyöreitä kirjavastauksia tai arvostele yritystoimintaasi. Olemme etsimässä ja löytämässä kanssasi ratkaisuja toimivan myynnin ja markkinoinnin toteuttamiseksi. Saat ratkaisuvaihtoehtoja ja vinkkejä, joita voit hyödyntää yrityksesi toiminnassa.

Ota yhteyttä

Sari Erkkilä-Känkänen
koulutuskoordinaattori, palvelut ja johtaminen
043 826 9365
sari.erkkila-kankanen@taitotalo.fi

Asiantuntijamme apunasi

Kimmo Viitanen
kouluttaja: johtaminen, liiketoiminta, tuotekehitys ja palvelumuotoilu
050 469 0519
kimmo.viitanen@taitotalo.fi

Ulla Sulkava
kouluttaja, yrittäjyys, johtaminen, liiketoiminta
050 502 3813
ulla.sulkava@taitotalo.fi

Esko Mertaniemi
tuotepäällikkö, palvelut ja johtaminen
040 823 7707
esko.mertaniemi@taitotalo.fi